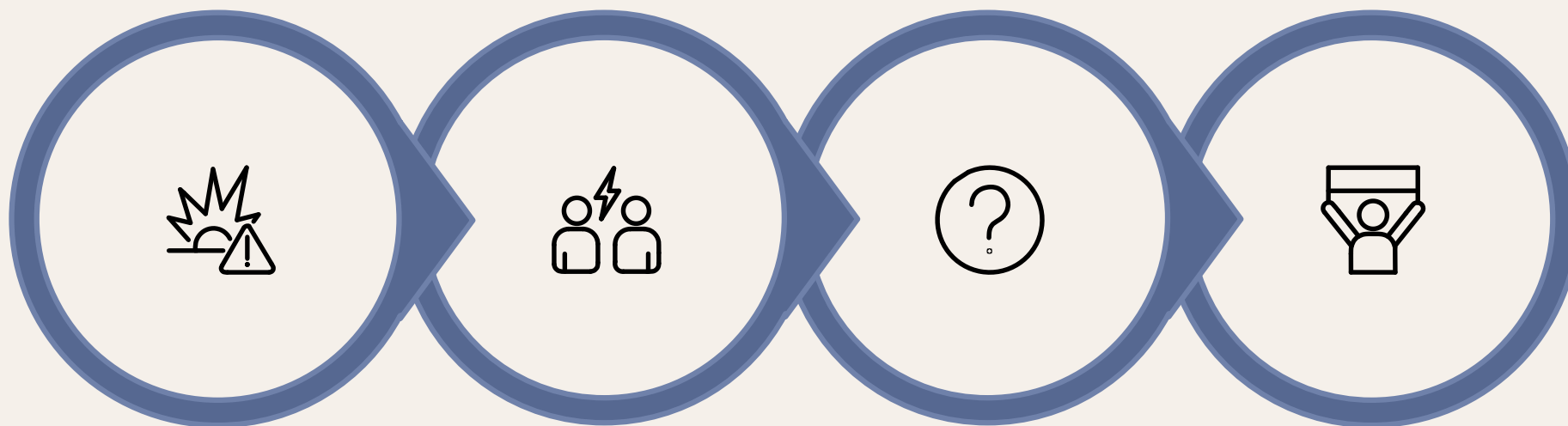


7 klausimai prieš perkant aparatą

Gidas specialistui, kuris renkasi



Jeigu renkiesi aparatą, bet:



Jauti
informacijos
perteklių ir
chaosą galvoje

Skaitai
skirtingus
pažadus prie
panašių aparatų

Viduje kirba
klausimas „o
kas, jeigu
suklysiu?“

**Tu nesi
viena!**

Brangiausios klaidos įvyksta pasirinkimo momente, todėl ši diagnostika padės tau:



Išsaugoti investicijas

Mažinti riziką ir nuostolius



Sutaupyti laiką

Greitesni paieškos procesai



Vengti nusivylimo

Pasirinkti patikimus aparatus

Esu Vita Sincevičienė - nepriklausoma aparatologė, dėstytoja.

Daugiau nei 16 metų analizuoju estetinę įrangą **per fiziologiją, veikimo logiką ir atsakomybę**, padėdama specialistams **suprasti, ką jie perka, kodėl verta investuoti (o kartais susilaikyti)**, ir kaip tai veiks jų realioje praktikoje.

Neatstovauju jokio gamintojo ar distributoriaus.

Mano darbas – **padėti priimti tinkamiausią sprendimą, ar tai būtų aparato įsigijimas ar pauzė.**

KLAUSIMAS 1

Ar žinai, kokios rizikos slypi netinkamai pasirinktame aparate?

Rizika nebūtinai reiškia žalą klientui. Dažniausios rizikos tau ir tavo verslui:



Aparatas nenaudojamas

Įranga stovi be
veiklos



Nestabilūs rezultatai

Rezultatų kokybė
svyruoja



Procedūros neparduodamos

Klientai nesidomi
paslaugomis



Trūksta pasitikėjimo

Nėra pasitikėjimo
įrenginiu ir savimi

Vertė tau: tai suprasdama išvengi ilgalaikės finansinės ir profesinės įtampos.

KLAUSIMAS 2

Ar supranti, kokio tipo fizikinės funkcijos tau iš tikrųjų reikalingos?

Galvok kokias problemas norėsi spręsti ir remkis funkcijų klasifikacija, o ne aparatų pavadinimais.

VEIDO PROCEDŪROMS naudojamos aparatinės funkcijos:

Švarinimui, valymui, pilingavimui

(pvz:ultragarsas, dermabrazija, hidrodermabrazija, dezinkrustacija)

Ingredientų įvedimui

(pvz:sonoforezė, elektroporacija, deguonies terapija, jonoforezė arba šių funkcijų kombinacijos)

Regeneracijai ir anti-age sprendimams

(pvz: šaltoji plazma, radiodažnis, EMS, LED, mikrosrovių ir mikroadatinė terapija)

KŪNO PROCEDŪROMS naudojamos aparatinės funkcijos:

Skysčių drenavimui

(infraraudonieji spinduliai, presoterapija)

Stangrumui ir tonusui

(radiodažnis, elektrostimuliacija)

Riebalinio audinio mažinimui

(kavitacija, kriolipolizė, lipolazeris)

Celiulito mažinimui

(smūginės bangos terapija, funkcijų kombinacijos pagal etiologiją)

Kodėl tai svarbu:

Padės nesirinkti „visko viename“ ir aiškiai suprasti, kas tau būtina, o kas – tik reklamos triukai. Kai žinai kokias problemas nori spręsti renkiesi tai realiai galinčias įgyvendinti technologijas ir tik tada gali prieiti prie – konkretaus aparato pasirinkimo.

KLAUSIMAS 3

Ar supranti, pagal kokius kriterijus vertinsi aparato kokybę?

Orientaciniai kriterijai:

- ar technologija turi logiškai paaiškinamą veikimo principą;
- ar teiginiai "ką daro aparatas" yra realistiški ir atitinka nurodytas technologijos galimybes;
- ar įranga skirta profesionaliam naudojimui;
- ar prietaisas turi saugumo ir efektyvumo įrodymus.



Kodėl tai svarbu:

Be objektyvių kokybės kriterijų sprendimas grindžiamas pažadu arba emocija, o tai rizika, kad realybėje pažadai šalia aparato nebus įgyvendinami.

KLAUSIMAS 4

Ar matai, kur šis aparatas bus tavo procedūrų sistemoje?

Įsivertink:

- ar aparatas skirtas pojūčiams;
- ar konkrečių problemų sprendimams;
- ar naujos funkcijos derės su turimomis;
- ar bus taikomas tik kaip papildoma vertė.



Kodėl tai svarbu:

Nesant aiškiai aparato vietai tavo praktikoje, aparatas "taikomas" nereguliariai, ilgėja jo atsiperkamumo laikotarpis ir mažėja investicinė grąža. Aparato vieta - padeda nustatyti ir investicijos dydį, kuris "logiškas" būtent tavo grožio verslo praktikoje.

KLAUSIMAS 5

Ar tavo kompetencija leidžia saugiai ir efektyviai dirbti su pasirinktomis aparato funkcijomis?

Remkis principais:



Kompetencijų atitikimas

ar aparatas atitinka
tavo kompetencijos
ir kvalifikacijos lygį



Funkcijų taikymas

ar tikrai išmanai
teisingas funkcijų
taikymo metodikas



Efektyvumas ir sauga

žinai kaip pasiekti
efektyvumą ir dirbti
saugiai



Kvalifikuoti mokymai

ar gausi atitinkamus
aiškius ir fiziologija
paremtus aparato
funkcijų mokymus



Kodėl tai svarbu:

Stokojant aiškumo taikymo metodikose susietose su konkrečiais fiziologiniais poveikiais net ir galingiausias aparatas neatneš norimų rezultatų. Todėl svarbu įsitikinti, kad įsigijant prietaisą turėsite tinkamą ilgalaikį tikrą palaikymą ir gilius fiziologija paremtus mokymus.

KLAUSIMAS 6

Ar esi pasiskaičiavusi aparato atsiperkamumą (ROI)?

Prieš sakydamas brangu, pasiskaičiuok:

1

Procedūros kaina (€)

2

Procedūrų skaičius per mėnesį

3

Mėnesio pajamos iš aparato

= procedūros kaina × procedūrų skaičius

4

Atsiperkamumo laikas (mėn.)

= aparato kaina ÷ mėnesio pajamos

Kodėl tai svarbu:

Padės sprendimą perkelti iš emocinio į verslo lygmenį ir matyti realius skaičius. Neskaiciuojamas arba klaidingai įvertintas ROI gali sudaryti įspūdį "brangu" arba "pigus" - tačiau tik tikslūs skaičiai parodys kokia bus realybė - kiek procedūrų, kokia jų kaina ir kaip dažnai reikės atlikti, kad aparatas atsipirktų per logišką laikotarpį. Čia dažnas nustemba, kad tai kas atrodo brangu - tampa strategiškai vertinga investicija.

KLAUSIMAS 7

Ar sprendimą priimi be spaudimo ir skubėjimo?

Įsivertink:

- ar sprendimą formuoja nuolaidos, trumpalaikis viliojantis pasiūlymas;
- ar jauti spaudimą iš aplinkos (klientų, kolegų...);
- ar renkiesi iš baimės neatsilikti, "nes visi turi".

Kodėl tai svarbu:

Jaučiant įtampą ir spaudimą sprendimai priimami skubotai ar vadovaujantis emocijomis, todėl dažniausiai tampa itin brangiai kainuojančiomis klaidomis.

Sustok, peržvelk visus 6 klausimus ir įsivertink ar tikrai žinai, ką renkiesi, ar pasirinkimas patenkins tavo ir tavo klientų poreikius ir prisidės prie tavo sėkmės!



Šie 7 klausimai: padeda sustoti, susivokti, ir atsisakyti netinkamų sprendimų.

Tačiau jie **nepakeičia individualios analizės**, kai vertinama:

- > tavo darbo kryptis,
- > tikslinė auditorija ir jos problematika,
- > finansiniai tikslai, investicijos grąža ir būdai,
- > konkretaus aparato tinkamumas ir realios jo galimybės.

Jeigu jauti, kad reikalingas individualus dėmesys tavo situacijai – tai ženklas, kad nori pasirinkti atsakingai.

Tolimesnis tavo žingsnis :

📄 Individuali strateginė pagalba pasirinkti tinkamai →
KONSULTACIJA